

Verkoopproces



**coen
raad**



**VOORUITGANG BRENGEN WAAR
VERANDERING NODIG IS!**

Proces

1

Vorbereiding

**1-3
maanden**

2

Orientatie

1 maand

3

Onderhandelingen

**1-2
maanden**

4

Afronding

1 maand

Indicatieve doorlooptijd: 6 maanden

Vorbereidingsfase

1

**Interviews met
verkoper**

Vorbereiden op
de verkoop,
gesprekken
voeren met de
verkoper

2

**Selectie mogelijke
kopers**

Bepalen wie de
mogelijke kopers
kunnen zijn en
daar onderzoek
naar doen

3

**Informatie
brochure**

Informatie
memorandum
maken

Indicatieve doorlooptijd: 1 - 3 maanden

Orientatiefase

1

Orientatie

Algemene informatie over bedrijf en de activiteiten bespreken met een mogelijke koper

2

Geheimhouding

Bescherming vertrouwelijke gegevens verkoper

3

Verstrekken informatie

Belangrijkste financiële en operationele gegevens delen voor waarde bepaling

Indicatieve doorlooptijd: 1 maand

Onderhandelingsfase

1

Indactief bod

Bod onder
voorbehoud
uitkomsten
boeken
onderzoek

2

Onderhandeling

Overeenstemming
bereiken over
belangrijkste
punten overname

3

Boekenonderzoek

Uitzoeken of de
uitgangspunten van
het bod kloppen

4

Contracten

Vastleggen van
de overname
transactie in
diverse
contracten

Indicatieve doorlooptijd: 1 - 2 maanden

Afronding

1

Tekenmoment

Tekenen van de
overeenkomsten
bij de notaris

2

Communicatie

Organisatie
inlichten en de
interne,
externe
communicatie
uitvoeren

3

Day after

Belangrijkste
stakeholders
bezoeken en
gaan
kennismaken

Indicatieve doorlooptijd: 1 maand

Adviseurs

1

**Overname
regisseur**

Begeleid
ondernemer bij
het gehele
proces

2

Acountant

Ondersteund het
proces bij o.a. de
financiële zaken
en onder-
handelingen

3

Overige

Advocaat
Ficalist
Notaris
Etc.

Out of pocketkosten

Er wordt veel jargon gebruikt in de overname markt. Hiernaast een lijst van veel voorkomende afkortingen.

Afkorting

CLOSING

BO

DD

EARN-OUT

EBITDA

ESCROW

IM

LOI

M&A

MBI

MBO

MULTIPLE

NBO

NDA

SINGING

SPA

TEASER

TERM SHEET

Betekenis/context

Moment van juridische levering en betaling

Bindend bod (na DD)

Boekenonderzoek

Deel van prijs afhankelijk van toekomstige performance

Resultaat vóór rente, afschrijvingen en belastingen

Geblokkeerde rekening voor claims/zekerheden

Verkoopmemorandum met bedrijfsinformatie

Intentieverklaring met hoofdpunten en exclusiviteit

Verzamelterm voor fusies en overnames

Externe managers kopen in

Zittend management koopt aandeelhouder uit

Waarderingsfactor (bv. 4x EBITDA)

Niet-bindend bod

Geheimhoudingsovereenkomst

Moment van ondertekening transactiedocumentatie

Koopovereenkomst voor aandelen

Korte anonieme introductie van de target

Hoofdpijnen financiering/investering

**coen
raad**